



www.remis.de

Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen und stehen seit 50 Jahren für erfolgreiche Innovationskraft und Kreativität bei der Entwicklung intelligenter Lösungen und deren Umsetzung in funktionale Produkte für den Automotivebereich und die Kühlmöbelindustrie. Unsere Erfahrung ist unser wertvollstes Kapital und der Umweltschutz ist die Motivation für unser Handeln.

Als **Leiter Vertrieb (m/w/d)**

für Mobilkomponenten im Bereich Caravanning verbinden Sie operative Vertriebsstärke mit moderner Führung. Sie entwickeln Kundenbeziehungen nachhaltig weiter, steuern Vertriebsaktivitäten zielgerichtet und begleiten Ihr Team als kompetenter Ansprechpartner und Impulsgeber.

Ihre Aufgaben – das erwartet Sie

- Sie bauen bestehende Kundenbeziehungen gezielt aus und sorgen für nachhaltige Partnerschaften
- Führung und Aufbau der Mitarbeiter im Backoffice
- Planung, Anleitung und Steuerung sämtlicher Aktivitäten von der Angebotserstellung bis zur Fakturierung
- Steuerung zahlreicher Vertriebsprojekte
- Tägliche Abstimmung des Produktionsprogramms mit Einkauf und Fertigungssteuerung zur Sicherstellung der pünktlichen Belieferung
- fortlaufende Schnittstellen- und Prozessoptimierung
- aktive Kundenbetreuung

Ihr Profil – das bringen Sie mit

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, ein vertriebsbezogenes Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Sie bringen Erfahrung im Außendienst oder technischen Vertrieb mit, idealerweise aus der produzierenden Industrie, Automotive oder verwandten Branchen
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft zählen zu Ihren Stärken
- Kundenorientierung ist für Sie mehr als ein Schlagwort – Sie denken lösungsorientiert und handeln servicebewusst
- Sie sprechen verhandlungssicher Englisch und beherrschen Deutsch auf Muttersprachniveau
- Reisebereitschaft bringen Sie mit – für Sie ist unterwegs sein kein Muss, sondern Motivation

Wir bieten – das können Sie erwarten

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit echter Zukunftsperspektive in einem wachsenden, internationalen Markt
- Ein attraktives Gehaltspaket bestehend aus Fixum und erfolgsabhängiger Provision
- Einen modernen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können
- Flexible Arbeitszeiten, die Ihnen Platz für eine gute Work-Life-Balance lassen
- 30 Tage Urlaub, damit auch die Erholung nicht zu kurz kommt
- Ein hochwertiges Produktportfolio, mit dem Sie Kunden nachhaltig begeistern können
- Raum für eigene Ideen – Ihre Impulse sind bei uns ausdrücklich willkommen
- Ein offenes, kollegiales Team, das Zusammenarbeit lebt und sich gegenseitig unterstützt
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege, in denen Sie etwas bewegen können

Wenn Sie die weitere erfolgreiche Zukunft unseres Unternehmens aktiv mitgestalten wollen, dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühesten möglichen Beginns per E-Mail an unsere Personalleitung, Frau Barbara Bergemann.

REMIS GmbH
bewerbung-koeln@remis.de



DEUTSCHES INSTITUT
 FÜR PRODUKT UND
 MARKTBEWERTUNG GMBH

ausgezeichnet als:

**BELIEBTE
 MARKE
 2025**

Basierend auf positiven Bewertungen aus
 Online-Marktforschung und Social Media
www.dipmb.de/fundstelle/

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter www.remis.de